

CONTEXTE, OBJECTIFS & MÉTHODOLOGIE









LES OBJECTIFS DE L'ÉTUDE

EXPLORER



les représentations du réemploi auprès des différentes parties prenantes (Professionnels du bâtiment et clients finaux, Cf. page suivante), comprendre les enjeux et les attentes qui en découlent.

IDENTIFIER



précisément les motivations, les freins et les leviers susceptibles de les lever :

- ✓ Où sont et quels sont les leviers activables ?
- ✓ En fonction de quels critères: par matériau, par cible, par type de chantier, par type de réemploi, etc. ?
- ✓ Quelles sont les éventuelles limites en l'état actuel des choses ?

DÉGAGER



des pistes d'action pour rendre le réemploi (plus) désirable :

- ✓ Comment parler du réemploi (avec quels mots, quelles promesses) ?
- ✓ Quel argumentaire développer ?
- Quelles pratiques, quels services encourager concrètement?



Dans un objectif d'impartialité, Valobat a **mandaté l'institut d'études indépendant BVA** pour la réalisation de cette enquête.

LES PARTIES PRENANTES

QUE NOUS AVONS RENCONTRÉES

Interrogées entre le 25 mars 2025 et le 15 avril 2025

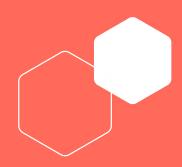








QUELS SONT LES ENJEUX DE LA DÉSIRABILITÉ DU RÉEMPLOI?



LES MOTS: le réemploi est aussi une question de langage

AUJOURD'HUI

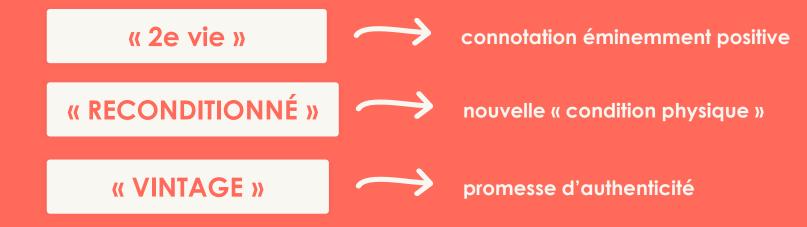
DEMAIN

RÉEMPLOI

Un terme technique
Un terme neutre ...
Comme les mots en « re- »

UN POTENTIEL SÉMANTIQUE PLUS ASPIRATIONNEL À DÉVELOPPER, AUTOUR DES NOTIONS DE « SECONDE VIE » OU DE NOUVELLE FAÇON DE CONSOMMER

Sur un plan plus émotionnel, d'autres façons de dire sont empruntées des pratiques plus ancrées de l'économie circulaire, et semblent porteuses de bénéfices (auprès des clients finaux) :





LA DÉSIRABILITÉ DU RÉEMPLOI COMMENCE AVEC LES MOTS ET LES PROMESSES QU'ILS PORTENT

LES BÉNÉFICES: positiver et objectiver l'intérêt à réemployer



AUJOURD'HUI

DEMAIN

RÉEMPLOYER

Devoir

Motivation écologique

IL GAGNERAIT, POUR LES CLIENTS FINAUX, À ÊTRE ASSOCIÉ À DES BÉNÉFICES POSITIFS

BÉNÉFICE ÉCONOMIQUE

Pour tous les clients finaux, il va de soi que le réemploi est moins cher que le neuf – selon la logique du marché de l'occasion

BÉNÉFICES D'USAGE

La disponibilité versus les cas de pénurie, La diversité versus une certaine standardisation du neuf

BÉNÉFICE D'IMAGE

Les VALEURS du produit : esthétique, historique, patrimoniale, ...

La **personnalisation**: apporter sa touche personnelle, restaurer, « customiser »



LA VISION DE L'AVENIR: être dans une logique constructive vs réparatrice ou de repli

AUJOURD'HUI

DEMAIN

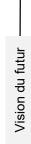
RÉEMPLOI =

UNE PERSPECTIVE ANXIOGÈNE (« ÉCO-ANXIÉTÉ »)

Les projections dans un avenir « où le réemploi se serait banalisé » sont majoritairement basées sur la contrainte réglementaire ou des scénarios « catastrophes » :



• (en mineur) Au mieux, on projette une prise de conscience qui a permis de généraliser le réemploi...



• Le cadre réglementaire s'est développé...

• Le modèle économique a profondément évolué...



• (en majeur) Au pire, il a fallu une catastrophe écologique et/ou économique pour que le réemploi s'impose.

IL GAGNERAIT À
S'INSCRIRE DANS UNE
VISION POSITIVE DE LA
TRANSITION
ÉCOLOGIQUE

INVENTION DE NOUVELLES SOLUTIONS

CRÉATIVITÉ

EFFICACITÉ

•••



Enjeu

LE CHOIX DES MATÉRIAUX: tenir compte des perceptions sur l'usage des matériaux réemployés

CHEZ LES CLIENTS FINAUX, L'ACCEPTATION DU RÉEMPLOI VARIE SELON LA CATÉGORIE ET INDUIT UNE GRADATION DES ATTENTES



LES INALTÉRABLES

paraissent inusables, peu sensibles au vieillissement,



≈ Le réemploi peut reposer sur la confiance en l'avis du vendeur / poseur

LES ALTÉRABLES

peuvent porter des traces d'usure avec l'enjeu de la vérifiabilité de ces traces à l'œil nu



≈ Le réemploi appelle un reconditionnement accompagné d'une garantie

LES SÉCURITAIRES

ont un lien direct avec la sécurité qui appelle un traitement particulier



RE-CERTIFICATION

≈ Le réemploi appelle un renouvellement de la garantie initiale

LES SENSIBLES

ont un lien à l'hygiène et/ou au symbolique



CERTIFICATION SPÉCIALE

≈ Le réemploi s'expose au rejet et appelle un « traitement hygiénique » particulier



LE CHOIX DES MATÉRIAUX: tenir compte des perceptions sur l'usage des matériaux réemployés

Plusieurs paramètres structurent la **perception de réemployabilité** des produits et matériaux

STRUCTUREL

Non visible

Visible

La distinction [structurel] vs [non structurel] est évoquée par quelques Particuliers / Utilisateurs et semble centrale chez les Professionnels du bâtiment / Prescripteurs.

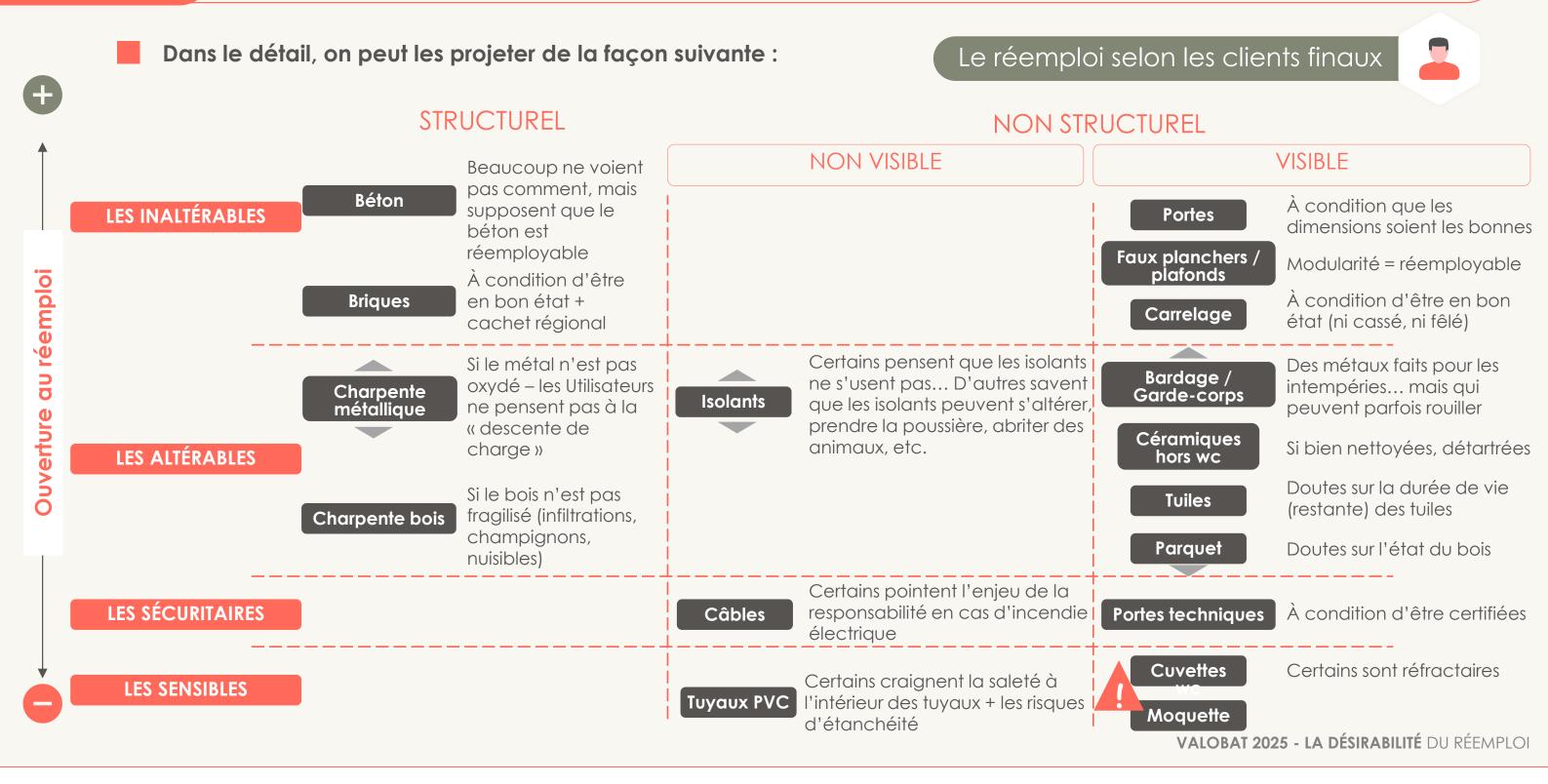
Au sein du [non structurel], la distinction entre ce qui est [visible] et [non visible] peut être faite

NON STRUCTUREL





Dans le détail, la diversité des produits et matériaux réemployables est presque toujours une surprise





LES MATERIAUX: certains sont perçus comme plus réemployables que d'autres

CHEZ LES PROFESSIONNELS, LA PERTINENCE DU REEMPLOI S'EVALUE AU REGARD DES CONTRAINTES ET OBSTACLES A PRENDRE EN COMPTE



STRUCTUREL

NON STRUCTUREL



Duverture au réemploi

LES INALTÉRABLES





DES CONTRAINTES MAÎTRISABLES

DÉPOSE SOIGNÉE, RECONDITIONNEMENT, ÉVENTUELLE RE-CERTIFICATION

LES SÉCURITAIRES

LES SENSIBLES



DES CONTRAINTES POTENTIELLEMENT DISSUASIVES

ENJEUX RELATIFS A LA DEPOSE SOIGNEE, A LA QUALIFICATION DU PRODUIT & A L'ACCEPTATION PAR LES CLIENTS FINAUX...

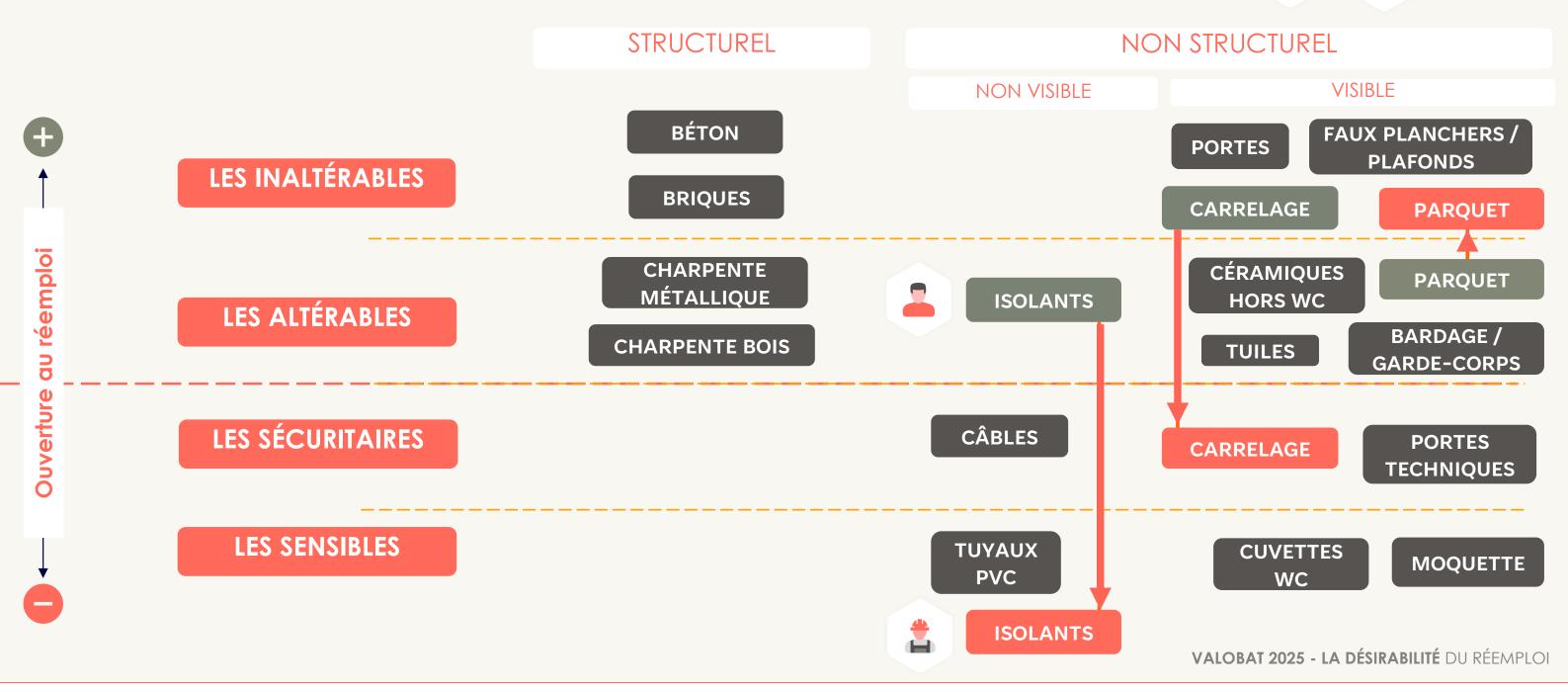


LES PRODUITS REEMPLOYES : : certains sont plus acceptés que d'autres

AU FINAL, ON CONSTATE SEULEMENT **QUELQUES DIFFÉRENCES** ENTRE LES PERCEPTIONS DES CLIENTS FINAUX ET DES PROFESSIONNELS







QUELLES PISTES POUR RENDRE DÉSIRABLE LE RÉEMPLOI?





Distinguer deux types de réemploi



et de réemploi et on joue, on laisse les gens

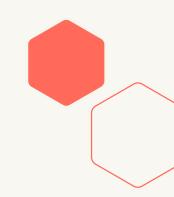
deviner et ils se trompent tout le temps. MOA-BE

un réemploi <u>emblématique</u>, dont la mission est de « **PORTER LES COULEURS DU RÉEMPLOI** »

un réemploi
pragmatique,
dont la mission est
de
RÉEMPLOYER UN
MAXIMUM DE
PRODUITS ET
MATÉRIAUX

Le réemploi qui se voit est au service de celui qui ne se voit pas

≈ la **DÉSIRABILITÉ**de l'un travaille
pour
l'**ACCEPTABILITÉ**de l'autre



Distinguer deux types de réemploi





LE RÉEMPLOI « DISCRET »,

QUI NE SE VOIT PAS

On revendique une attitude

Le bénéfice-image a autant d'importance que le bénéfice d'usage.

[Réemploi demain] Ça porterait **un nom qui décrit tout un système**, le site web, les corners de magasin, le fait de revendre soi-même comme particulier.

On garde la possibilité de revendiquer ou pas une attitude.

L'usage prime sur l'image.

Si un produit est certifié, ce n'est même pas la peine de dire que c'est réemployé.



Quels leviers de désirabilité pour le réemploi qui se voit ?



RÉEMPLOI « ESTHÉTIQUE » (QUI SE VOIT)

- LES MATÉRIAUX RARES OU TYPIQUES
 Pierres, briques, tuiles...
- LES MATÉRIAUX REVALORISÉS PAR L'ARTISANAT

 Typiquement le bois
- LA QUALITÉ D'AVANT

 Eviers en pierre / inox épais...
- UNE NOUVELLE ESTHÉTIQUE ARCHITECTURALE

 Créativité, singularité, modernité...
- UNE CULTURE POSITIVE DU RÉEMPLOI

 Via les mots, les objets

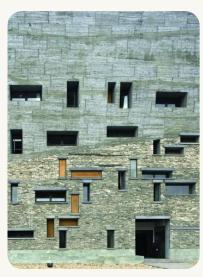








Conseil de l'UE (Bruxelles) Samyn & Partners



Ningbo Historic Museum Wang Shu

PISTES DE RÉFLEXION:





Mettre en avant le RÉEMPLOI DE QUALITÉ

Faire connaître les RÉALISATIONS d'architecte (sur les plans régional et national : expos, visites, circuit culturel, etc.)

Développer un LANGAGE POSITIF DU RÉEMPLOI (« déjà-là », « seconde vie », « résilience », etc.)

Quels bénéfices à activer pour le réemploi qui ne se voit pas ?



RÉEMPLOI « DISCRET » (QUI NE SE VOIT PAS)









Cycle Up: sanitaires



Réhabilitation sociale



Scop3 communication web

PISTES DE RÉFLEXION:

Développer L'ESPRIT « LA BONNE AFFAIRE » dans l'habitat et le bâtiment (via les ressourceries, les matériauthèques, etc.)

+ la dimension Certification (label)

Promouvoir le réemploi comme UNE CHANCE vs un risque



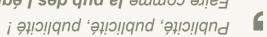
Permettre une APPROPRIATION NON MILITANTE du réemploi (pragmatisme)

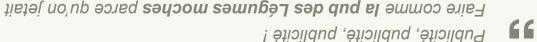


et du Tour de France

DEVOIR

Le réemploi selon les clients finaux





montrer l'intérêt commun et pas seulement individuel. Informer, à la télé, dans le cadre scolaire, professionnel,

Les influenceurs : Paulo et Lulu, ...

Il faut montrer que ça fonctionne.

Des **vidéos** par les Compagnons du devoir.

ce qui ne correspondait pas à une certaine norme

En période de travaux, plus je cherchais des idées, et plus les

algorithmes me donnaient des idées.

≈ maisons-témoins, réalisations visibles, etc.

réemploi, il y a **une plaque à l'entrée**. La maison de retraite de mon grand-père a été construite avec du maison construite avec 100% de matériaux neufs. Des maisons-témoins avec que du réemploi, un trompe-l'œil avec une

ll faut un **certificat de reconditionnement**, que ça répond aux normes Il faut un **label éco-responsable**, comme une AOC. Qu'il y ait une **certification**, un contrôle de l'état du produit.

contrôlé, opérationnel. Une appli Yuka spécialisée dans le bâtiment, qui atteste que tout est aura une garantie, comme Norme française. Il faut que les matériaux soient labellisés, vérifiés par des experts, on actuelles, pour le consommateur et pour l'artisan.

reconditionnés, et donner des bons d'achat aux clients qui les ramènent, Des grandes enseignes de bricolage pourraient proposer des matériaux

produit, comme du silicone. J'imagine un **distributeur automatique** pour acheter ou replacer un tout le monde serait gagnant.

> ≈ influenceurs, ambassadeurs, etc. **D'INFORMATION** UN EFFORT DE SENSIBILISATION,

Les attentes: communication,

≈ suggestions via les algorithmes, etc. DONNEK DES IDĘES

Plusieurs pistes sont évoquées:

labellisation, distribution

MONTRER DES RÉALISATION EMBLÉMATIQUES

≈ appli de type Yuka pour vérifier les produits ≈ label indépendant lié aux normes françaises DÉVELOPPER UNE CERTIFICATION

et/ou via des points dédiés ≈ via les grandes enseignes de bricolage DÉVELOPPER UN RÉSEAU DÉPÔT ET VENTE











Le réemploi selon les prescripteurs



Le futur idéal du réemploi est projeté comme un développement des initiatives actuelles



On a développé DES FILIÈRES DE REQUALIFICATION (rentables)



Proclus, ils font des luminaires et des **équipements électriques reconditionnés**. Ils viennent eux-mêmes les déposer, ils les ramènent à l'atelier, ils les testent, ils sortent les fiches techniques, et ils les livrent presque comme du neuf.













On a créé UN LABEL DE REQUALIFICATION / RE-CERTIFICATION ou unifié les labels existants

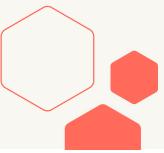
Un mainteneur qui veut remplacer un produit défectueux, l'enjeu est de lui faire comprendre qu'en réemploi, il aura le même niveau de sécurité que son produit neuf de chez son négoce habituel.

Si demain on peut considérer un matériau de réemploi au même niveau qu'un produit neuf, ça lèverait pas mal de verrous.











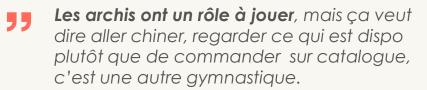
Le réemploi selon les prescripteurs

Le futur idéal du réemploi est projeté comme un développement des initiatives actuelles



On a soutenu LES COLLECTIFS QUI EXPLORENT DES SOLUTIONS

LES BUREAUX D'ÉTUDES ET LES ARCHITECTES QUI SE POSITIONNENT SUR L'ÉCONOMIE CIRCULAIRE



C'est de la R&D à grande échelle, pour le bien commun, avant de massifier.

Il y a des théories architecturales à mettre en place, comme les grands principes de l'architecture moderne au XXe s, le pavillon de Mies van der Rohe à Barcelone en 1929, personne de comprenait.















On a unifié L'ACCÈS AUX PLATEFORMES NUMÉRIQUES DE PRODUITS ET MATÉRIAUX **Aujourd'hui, c'est tentaculaire**! Il y a un spécialiste par matériau, plus on a de filières, plus c'est compliqué.

Il y a déjà des **sites en ligne** mais il faut que ce soit plus centralisé, **un lieu unique où on pourrait tout recenser**, avec des **filtres** par département, délai de disponibilité, types de matériaux, avec les fiches techniques, la requalification, qu'on n'ait pas de doute sur la performance et la conformité à la réglementation.







On a développé UN MAILLAGE TERRITORIAL DE RESSOURCERIES (ouvertes aux Utilisateurs)

Il n'y a pas assez de **ressourceries de matériaux**. Ça pourrait être dans chaque métropole, porté par les pouvoirs publics, ça ouvrirait le champ.

Des **matériauthèques** qui s'ouvrent aux particuliers.



On a amélioré LA FLUIDITÉ DE LA MISE EN RELATION ENTRE DÉTENTEURS ET ACHETEURS

Il faudrait que les bailleurs et les maîtres d'ouvrage privés publient les projets, 'j'ai tant de lavabos, ça intéresse qui ?' et qu'on ait une vision sur les gisements potentiels, **une** interconnexion territoriale, en flux tendu.





Synthèse des enjeux clés et des leviers activables







ENJEUX CLÉS IDENTIFIÉS	CONSTATS PRINCIPAUX	LEVIERS DE DÉSIRABILITÉ À ACTIVER
Langage & perception	Le mot "réemploi" est perçu comme technique, neutre, voire peu attractif	➤ Promouvoir des termes plus émotionnels : "seconde vie", "déjà-là", "vintage", "reconditionné"
Motivations client	La motivation écologique ne suffit pas seule à déclencher l'envie	➤ Mettre en avant les bénéfices économiques, d'usage, esthétiques et identitaires
Vision du futur	Le réemploi est souvent perçu comme contraint ou anxiogène	➤ Inscrire le discours dans une vision positive, créative et innovante de la transition écologique
Typologie des matériaux	Tous les matériaux réemployés ne sont pas acceptés de la même manière	➤ Identifier et valoriser les matériaux "emblématiques" du réemploi ; clarifier les garanties
Publics différenciés	Attentes et freins varient selon les profils (pro vs client final)	➤ Adapter le discours, les preuves et les offres selon la cible : usage, image, certification
Esthátique ve discrátion	Le réemploi visible porte l'image du	 Développer des projets vitrines, valoriser l'artisanat,
Esthétique vs discrétion	réemploi invisible	créer un effet de désir d'appropriation

